



Fakulteten för humaniora och samhällsvetenskap
Företagsekonomi

Litteraturlista

Etik och säljteknik

Gäller från och med 20 jan 2025

Kurskod: FEGB50
Kursens benämning: Etik och säljteknik
Högskolepoäng: 6
Utbildningsnivå: Grundnivå

Böcker

Söderlund, M (2012). *Kundmötet* (1 uppl.). Malmö: Liber

Kompendiematerial i säljteknik, max 150 sidor

Minst två vetenskapliga artiklar om etiskt säljbeteende inom fastighetsmäklari

Fastställd av Fakultetsnämnden vid Fakulteten för humaniora och samhällsvetenskap
19 apr 2024